

Azure in Open Volumenlizenzierung



Die Azure in Open-Lizenzierung erleichtert es Ihnen als Partner, Geschäfte mit Azure zu machen. Durch die Verwendung einer vertrauten Lizenzierungsoption können Sie Ihren on-premises Lösungen sehr einfach Cloud Services hinzuzufügen. Microsoft ist der einzige Anbieter, der eine vollständige Plattform zur Bereitstellung von Kundenlösungen liefert, die von on-premises über die Virtualisierung bis zur Cloud reicht. Dadurch brauchen Sie eine Lösung nur einmal zu erstellen und stellen diese dann so bereit, dass sie die individuellen Anforderungen Ihrer Kunden optimal erfüllt. Mit Azure in Open können Sie von dieser Chance mit einem neuen Lizenzmodell zum Aufbau eines profitablen Geschäfts profitieren. Das Lizenzmodell wurde für Partner geschaffen, die Kunden dabei unterstützen möchten, auf die für sie jeweils optimale Weise in die Cloud zu migrieren.

Azure in Open – Details zur Volumenlizenzierung:

Was ist Azure in Open?

Ein monetäres Guthaben, das in 12 Monaten abläuft und das ein Kunde für jeden verbrauchsorientierten Azure Service nutzen kann.

Wann ist Azure in Open verfügbar?

Ab 1. August 2014, mit einer Vorschau in der Preisliste ab 1. Juli 2014.

Wer kann Azure in Open erwerben?

Unternehmen sowie akademische und öffentliche Institutionen in Ländern, die Käufe über das Open Volumenlizenz-Programm vornehmen können und in denen Azure verfügbar ist.

Wie funktioniert der Kauf?

Kunden kaufen Azure in Open von ihrem Reseller als Online Service Activation (OSA) Key, der dann im Kundenkonto als Guthaben zur Verfügung steht.

Wie wird Azure in Open verwaltet?

Über das Azure Management Portal. Partner können die Administration für Kunden durchführen, falls das gegenseitig von beiden Seiten ausgehandelt wird.

Azure in Open: Vorteile für Partner

Mit dem Start von Azure in Open am 1. August 2014 ist Azure über eine weitere bekannte Lizenzierungsoption erhältlich. Diese vereint die Vorteile der Microsoft-Volumenlizenzierung mit flexiblen Zahlungen von Geldbeträgen. Erhältlich ist Azure zudem direkt über azure.microsoft.com/de-de oder im Rahmen eines Microsoft Enterprise Agreement (EA). Mit Azure in Open erhalten kleine und mittelständische Unternehmen die Leistungsfähigkeit der Microsoft Cloud. Partnern bietet das Azure in Open-Lizenzprogramm die folgenden Vorteile:

- **Geringe Eintrittshürde:** Lassen Sie Ihr Cloud-Geschäft wachsen – ohne jegliche Investitionen in komplexe Abrechnungssysteme, beziehbar über Ihren Distributor.
- **Eine konsistente, vertraute Lizenzierungsoption:** Verwenden Sie für Ihre Geschäftsabschlüsse dasselbe Programm für Cloud Services und on-premises Lösungen.
- **Umsatzwachstum:** Regelmäßige Umsätze generieren und gleichzeitig langfristige Geschäftsbeziehungen mit Ihren Kunden aufbauen.
- **Marge steigern:** Projekte zum Festpreis und mit optimierter Bereitstellung anbieten, damit Ihr Geschäft mit gewinnträchtigeren Services wächst.
- **Von Infrastructure as a Service (IaaS) -Szenarien profitieren:** Im Hinblick auf das Support-Ende für Windows Server 2003 im Juli 2015 bietet Azure in Open Ihnen als Partner enorme Chancen, um das Cloud Service-Geschäft auf IaaS-Ebene mit Ihren Kunden voranzutreiben.

„Channel-Partner werden ihre Abhängigkeit von Cloud Software und Services von 22% in 2013 auf 27% in 2014 steigern.“

-Forrester

Azure in Open – Volumenlizenzierung

Warum Microsoft Azure?

Azure ist eine offene und flexible Plattform, die alle Bausteine zur schnellen Erstellung, Bereitstellung und Verwaltung von Cloud-basierten Lösungen bietet. Azure bietet eine große Auswahl an nutzungsbasierten Services in den Bereichen Anwendungen, Rechenleistung, Speicher und Netzwerk. Sie können Anwendungen unter Verwendung beliebiger Programmiersprachen, Tools oder Frameworks auf einer vollständig automatisierten Self-Service-Plattform erstellen, die die Provisionierung von skalierbaren Ressourcen binnen Minuten ermöglicht. Die folgenden Beispiele zeigen, welche Lösungen Partner bereits heute auf Azure-Basis bereitstellen:

Datensicherung in der Cloud



Azure bietet beständige Cloud-Lösungen zur Speicherung, Sicherung und Wiederherstellung von Daten. Dank der direkten Zusammenarbeit mit der Infrastruktur, über die Kunden bereits verfügen, lassen sich vorhandene Anwendungen ebenso kosteneffizient erweitern wie die Strategie zur Geschäftskontinuität.

- Einsatz in Verbindung mit einer Vielzahl an Anwendungen – einschließlich Dateiserver, SharePoint, SQL Server, Exchange und BizTalk Server
- Verschlüsselte Sicherungen in standortredundanten, globalen Rechenzentren
- Schnelle und leichte Provisionierung von Speicher nach Bedarf

Anwendungen innerhalb von VMs bereitstellen



Mit Azure können Sie Ihre vorhandenen Tools zur Erstellung und schnellen Bereitstellung von Anwendungen verwenden – ohne Zeit- und Kostenaufwand für die Verwaltung der Infrastruktur.

Azure bietet sichere und flexible Optionen zur Entwicklung, Bereitstellung und Skalierung für Anwendungen in allen Größenordnungen. Außerdem werden Serveranwendungen für den Einsatz in virtuellen Maschinen validiert.

- Kapitaleinsatz für Infrastruktur vermeiden
- Reduzierung des IT-Verwaltungsaufwands
- Skalierung nach Bedarf

Websites hosten



Geschäftliches Wachstum, indem Sie Kunden dabei helfen, ihre Websites mit Microsoft Azure in die Cloud zu überführen.

- Websites auf einer flexiblen Cloud-Plattform schnell erstellen, bereitstellen und verwalten
- Sofortige Skalierung, wenn bei der Site-Nutzung Leistungsschwankungen und Lastspitzen auftreten
- Die Gewissheit bieten, die mit dem Hosting in einem globalen Netzwerk von Rechenzentren einhergeht, die von Microsoft verwaltet werden

Ressourcen:

Azure-Website:

<http://azure.microsoft.com/de-de>

Technische Dokumentation:

<http://azure.microsoft.com/de-de/documentation>

Technische Serie für VARs:

<http://aka.ms/smblearningpath>

Ramp Up Summit:

<http://aka.ms/azureopen>

Partner Marketing Center-Inhalte:

<http://aka.ms/AzureVAR>

Blog zu Azure:

<http://azure.microsoft.com/blog>

Microsoft Open-Lizenzierung:

<http://www.microsoft.com/licensing/licensing-options/open-license.aspx>

